MARDI 23 SEPTEMBRE 2025

www.obea.fr

MKT06	3 jour(s)	Coût non défini

Managers : dynamiser la performance de vos commerciaux

OBJECTIFS

- Renforcer son leadership en tant que manager
- Mobiliser ses commerciaux autour des objectifs
- Accompagner ses commerciaux vers la performance

PUBLIC

Tout manager commercial

PROGRAMME

1- Les qualités du manager commercial leader

- Les différents types de leader
- Connaître son style de leadership
- Identifier les caractéristiques des grands leaders et les appliquer

2- Bien connaître ses commerciaux

- Repérer le profil de chacun
- Identifier les leviers de motivation de chacun
- Adapter son management

3- Développer les performances de l'équipe commerciale

- Définir des objectifs atteignables, clairs
- Responsabiliser les commerciaux : autonomie
- Savoir féliciter et recadrer

4- Optimiser la performance individuelle

- Faire évoluer un commercial : suivi personnalisé, formation
- Créer l'envie de se dépasser
- Suivre le commercial sur le terrain
- Donner les moyens de la réussite
- Réaliser des entretiens réguliers de suivi

5- Booster la performance collective

- Animer des réunions efficaces
- Créer l'émulation autour de projets/ challenge commun
- Fidéliser, souder l'équipe

TOUTES LES SESSIONS